



L'Entrepreneur **Workshop**

Lundi 27 octobre

Le Management de la Croissance

10^e EDITION

Capital-IT

● innov ● biz ● dev

Mardi 28 - Mercredi 29 octobre 2003

Le Financement et le Développement de l'Innovation



En partenariat avec



Un Euro de chiffre d'affaires serait-il plus important qu'un Euro de capital ?

Depuis 5 ans, Capital-IT s'est affirmé comme l'évènement majeur du financement de l'innovation réunissant tous les acteurs de la place. Persévérant dans cette mission, nous nous sommes donnés un nouvel objectif pour cette 10^{ème} édition : élargir le périmètre de la conférence au business development pour aider les entreprises innovantes à rencontrer non seulement leurs investisseurs, mais également leurs marchés, leurs clients et leurs partenaires potentiels.

De ce fait, nous accueillerons aux côtés de la communauté financière, et à sa demande, les grands groupes privés et publics français et les principaux acteurs informatiques qui trouveront auprès des entreprises présentées les produits, solutions ou services à financer, acquérir ou intégrer.

Financement comme business development seront donc au cœur des présentations et des débats de cette 10^{ème} édition de Capital-IT qui confirme plus que jamais, sa vocation à promouvoir les entreprises innovantes les plus performantes.

// Nous nous engageons à soutenir activement les entreprises innovantes les plus prometteuses et à leur apporter tous les vecteurs de développement à notre disposition : financement, business development et network. //

Pierre-Yves Dargaud
Access2Net

Alain Caffi
Ventech

Jacques Chatain
Auriga Partners

Joël Flichy
Galileo Partners

Eric Harlé
I-Source Gestion

Philippe Hayat
SG AM AI

Luc Lechelle
Axa Investment

François Lombard
Turenne Capital Partners

Albert Ollivier
CDC-PME

Avec le soutien de :

Jean-Stéphane Bonneton, Part'com Management • Stéphane Boudon, CDC – IXIS • Philippe Capdevielle, Emertec Gestion • Denis Champenois, Innovacom • Antoine Colboc, Crédit Lyonnais Private Equity • Stanislas Cuny, 3i • Jean-Yves Demeunynck, AFIC • Jean-Patrick Demonsang, Spéf Venture • Benoît Habert, Dassault Développement • Philippe Herbert, Partech International • Pierre-Michel Passy, LCF Rothschild Venture Partners • Jean-Bernard Schmidt, Sofinnova Partners

9 raisons importantes de participer à

FONCTIONS CONCERNÉES

Investissement
Business development
Partenariat
Stratégie
Veille Technologique
Recherche & Développement
Corporate Development
Informatique & Achats

10^e ÉDITION

Capital-IT

1 Financement et business development
Une 10^e édition orientée business development : partenariats, deals commerciaux, intégration, transferts technologiques, veille ET financement... Les entrepreneurs rencontrent les partenaires de leur développement...

2 Découvrez les sociétés les plus prometteuses du moment
La liste des Best-IT et leur secteur d'activité disponible le 16 octobre sur www.capital-it.com.

Les Best-IT, 50 des meilleures entreprises de l'automne 2003 vous présentent leur valeur ajoutée et leurs solutions en session plénière ou en entretiens One to One.

3 Écoutez les meilleurs experts
Etat des lieux, perspectives, stratégies... Partagez la vision du marché et des technologies des plus grands professionnels. Un temps fort pour mieux anticiper les prochaines évolutions.

4 Développez votre réseau
Rendez-vous devenu incontournable, Capital-IT est une occasion unique de renforcer votre réseau et d'accélérer votre business en rencontrant tous les acteurs, investisseurs, grands comptes et partenaires des entreprises de croissance.

5 Soutien renouvelé du marché
Tous les acteurs de l'écosystème de l'innovation rassemblés autour des investisseurs et des pouvoirs publics.

GRANDS COMPTES

6 Le rendez-vous du business development
Véritable place de marché, Capital-IT est l'occasion de trouver les sociétés à forte valeur ajoutée pour répondre à vos besoins de briques technologiques et renforcer votre système d'information.

ACTEURS DES NTIC

7 Intégrez les solutions qui renforceront votre offre
Intégrateurs, SSII et éditeurs, trouvez les solutions qui renforceront votre offre et développez des partenariats commerciaux, industriels et marketing.

INVESTISSEURS

8 Saisissez les meilleures opportunités d'investissement
Amorçage : le Comité de Sélection a identifié pour vous les meilleures sociétés de technologies à la recherche de financement.
Développement : rencontrez les meilleures sociétés issues de vos portefeuilles.

9 Animez votre portefeuille
Aidez vos participations à rencontrer les clients et partenaires de leur croissance.

- 8:30 Accueil
- 9:00 **Trouver les premiers fonds et les bons supports pour développer les fondamentaux.**
 • Alain Bourissou, *Directeur de la stratégie et du développement*, Anvar • Hubert Duault, *Directeur Général*, Paris Développement • Perrine Danmanville, *Directeur de la Communication*, APCE • Claude Rameau, *Président*, France Angels
- 9:40 **Construire son Business Plan et valoriser son entreprise**
 • Frédéric Allemand, *Directeur*, Genopole Entreprise • Laurent Kott, *Directeur Général*, Inria Transfert • Hugues Lisan, *Directeur associé*, ASC Consulting (Altaïde e-partner)
- 10:20 **Bien piloter et négocier sa levée de fonds, un parcours semé d'embûches...**
 Pascal Mercier, *Directeur Associé*, Chausson Finance
- 11:00 Pause
- 11:20 **Choisir ses investisseurs et ses partenaires. Ou comment conduire sa relation avec ses futurs associés ?**
 Table ronde : Alain Boissier, *Fondateur et Président*, Nemoptic • Eric Dupont, *Président & CEO*, iRoC Technologies • Eric Harlé, *Président du directoire*, I-Source Gestion • Laurent Kott, *Directeur Général*, Inria Transfert, • Alain Caffi, *Directeur Général*, Ventech
- 12:00 **Un entrepreneur averti en vaut deux : les 10 points critiques à savoir avant de se lancer... et même après...**
 • Jean-Baptiste Rudelle, *Président*, K-mobile (Kiwee.com) • Eric Berthaud, *Président*, Leacom • Philippe Hayat, *Directeur du pôle Innovation*, SG AM Alternative Investments • Frédéric Iselin, *Directeur Challenge+*, HEC
- 12:55 Buffet déjeuner
- 14:00 **Création d'entreprise : impact des récentes mesures gouvernementales.**
 • Daniel P.Kahn, *Avocat Associé*, Kahn & Associés • Jacques Astoin, *Chef du bureau d'aide à la recherche industrielle et à l'innovation*, Ministère de la Recherche • Béatrice Delaunay, *Associée*, Ernst & Young Audit
- 14:40 **Pacte d'actionnaires : du pire au meilleur !**
 • Olivia Lê Horovitz, *Avocat Associée*, Kahn & Associés • Eric Harlé, *Président du directoire*, I-Source Gestion • Philippe Granger, *Associé*, Auriga Partners
- 15:20 **La propriété industrielle et intellectuelle.**
 • François Lepelletier-Beaufond, *Associé*, Santarelli
- 16:00 Pause
- 16:20 **Le financement du bas de bilan et les aides disponibles.**
 • Jacques Astoin, *Chef du bureau d'aide à la recherche industrielle et à l'innovation*, Ministère de la Recherche • Paul-Henri Benoît, *Chargé de mission au financement*, Région Ile de France • Eric Verkant, *Responsable Création*, ANVAR
- 17:00 **Alliances, business development, partenariats : David avec Goliath pour pérenniser sa croissance et atteindre plus vite la taille critique...**
 • Christian Decloux, *Directeur Alliances et Partenariats*, InStranet • Frédéric Vacher, *Directeur des Partenariats*, Dassault Systèmes • Julien Mazerolle, *Directeur Associé*, Tioga Venture • Laurent Foata, *Directeur d'Investissement*, Axa Venture Fund
- 17:40 **Bonnes pratiques de gestion : pourquoi mettre en place dès le début des pratiques de gestion rigoureuses ?**
 • Philippe Ausseur, *Associé*, Ernst & Young Entrepreneurs Conseil • Franck Sebag, *Directeur de mission*, Ernst & Young Audit • Pierre-Yves Dargaud, *Directeur Général*, Access2Net
- 18:30 Fin

8:15 Accueil

9:00 Best-IT, 5 ans déjà ! Que sont-ils devenus ?

Enquête menée auprès des 320 sociétés présentées au cours des 9 premières éditions de Capital-IT. Que sont-elles devenues ? Qui reste dans l'arène ? Points forts et faiblesses...

• Béatrice Delaunay, *Associée*, Ernst & Young Audit • Emmanuel Libaudière, *Directeur Associé*, FF&T Events

9:30 Systèmes embarqués et mobilité : partout et tout de suite ! Une nouvelle niche planétaire ?

"Appareillage souvent invisible de l'utilisateur qui remplit une mission spécifique en utilisant un ou plusieurs microprocesseurs et qui n'est pas vu pour autant comme un ordinateur exécutant des applications informatiques". Panorama des utilisations et des opportunités pour se positionner sur un marché en plein devenir...

• Gérard Berry, *Directeur Scientifique*, Esterel Technologies

10:15 Présentation de 10 sociétés



2 salles en parallèle

La liste des Best-IT et leur secteur d'activité sera disponible le 16 octobre sur www.capital-it.com

11:30 Investissements aux USA : état de l'art et perspectives...

Les bonnes et les moins bonnes nouvelles de l'Ouest... Evolution des fonds d'investissement. Dans quel état d'esprit se trouvent les investisseurs et les entrepreneurs ? Dans quels secteurs "hipe" et comment se font les deals ? Quel sera l'impact sur le marché européen ? Analyse et perspectives d'évolution...

• Vincent Worms, *Managing Partner*, Partech International US

12:20 La fin du modèle économique des éditeurs de logiciel ?

Fini les up-front et les ventes de plusieurs centaines d'utilisateurs d'un coup installés sur plusieurs années ? Investissements "juste à temps", valeur d'usage, service fourni, consommation réelle, location, prix en baisse très sensible... Comment compenser le cash des ventes "one-shot" ? Quels impacts sur l'entreprise, son développement, son financement, son modèle de vente et d'organisation ?

• Marc Benioff, *Chairman & CEO*, Salesforce.com

13:00 Déjeuner

14:15 TIC : Valeurs d'usage et Retour sur Investissement, les attentes des DSI-CIO.

Quel intérêt d'intégrer de nouvelles technologies ? Aident-elles à améliorer le ROI du système d'information et la rentabilité de l'entreprise ? Or, c'est l'usage qui crée la valeur, pas la technologie... Mieux appréhender les *business model* réciproques et les motivations des DSI-CIO : Comment et où créer de la valeur pour l'entreprise ?...

• Didier Lambert, *Vice-Président*, Club Informatique des Grandes Entreprises Françaises; *Directeur des Systèmes d'Information*, Essilor

15:05 Recherche, industrie et *business development*.

Comment développer des partenariats technologiques, industriels et économiques entre jeunes entreprises innovantes et grands groupes industriels ? Les innovations de demain des grands groupes industriels seraient-elles dès aujourd'hui dans les portefeuilles des investisseurs ?

• Frédéric Allemand, *Directeur*, Genopole Entreprise • Michel Pezzulo, *Directeur de l'incubateur*, Optics Valley • Guy Crespy, *Directeur de la Valorisation*, CEA • Luc Santarelli, *Associé*, Santarelli

15:45 Présentation de 12 sociétés



2 salles en parallèle

17:40 Préparer les sorties de portefeuille : bourse, industrie, M&A, LBO/MBO...

La pression monte chez les investisseurs pour sortir des portefeuilles les entreprises matures "du début de cycle"... Alors que la reprise des marchés boursiers se fait encore attendre, que les groupes industriels et informatiques resserrent leurs investissements, y a-t-il un relai de financement au capital-risque ? Sorties industrielles, adossements, dos rond... Quelles stratégies de portefeuille ?

• Martine Charbonnier, *Directeur Exécutif du listing*, Euronext Paris • Joël Flichy, *Directeur Associé*, Galileo Partners, *Président de la commission Venture*, AFIC • Luc Lechelle, *Managing Director*, AXA Venture Fund • Philippe Nataf, *Directeur Associé*, Regent Associates • Stéphane Bohbot, *Président*, Digiplus • Thibault de Monclin, *Directeur Associé*, Chausson Finance

20:00 Soirée de Gala des Best-IT (sur invitation)

8:15 Accueil

9:00 **E-commerce et Internet, le retour ?**

Contre toute attente, les sociétés de "l'ancienne nouvelle économie" tirent très bien leur épingle du jeu ! Les récents résultats montrent que les acteurs y prospèrent. Enseignements, bilans et challenges à venir.

- Henri de Maublanc, *Président*, Aquarelle
- Christophe Cornuéjols, *Président*, Nomatica
- Denis Philippon, *Directeur Général*, Lastminute.com

Pipe-IT, le financement privé d'entreprises cotées.

Malgré des perspectives encourageantes, les entreprises de croissance cotées peinent à lever des fonds et se retournent vers des financements *private equity* (PIPE). Ces entreprises sont de réelles opportunités d'investissement pour les fonds de capital-risque. Quelles leçons tirer des dernières opérations ?

- Hervé Guillaume, *PDG*, Maxelec
- Olivier Hua, *Directeur de Participations*, Turenne Capital Partenaires
- Raymond Guatterie, *Président Directeur Général*, Quaternove
- Laurent Foata, *Senior Investment Manager*, Axa Private Equity

9:40 Présentation de 14 sociétés
2 salles en parallèle



Présentation de 6 entreprises cotées

11:40 **Fcpi et financement de l'innovation, les prochains rendez-vous...**

Les Fcpi sont depuis 5 ans un vecteur très important pour le développement et le financement des technologies avec plus de 1,9 Mds € levés et plus de 500 Mds € investis. Les premiers arrivent à terme début 2004. Les résultats seront-ils à la hauteur des attentes des investisseurs ? Ajustements réglementaires, rachats de portefeuille, fonds secondaires, levées complémentaires, investissements diversifiés... Et plus largement au delà des FCPI, comment drainer l'épargne des particuliers vers le financement des entreprises innovantes ? Analyses et propositions pour pérenniser ces vecteurs majeurs du financement de l'innovation.

- Pascal Lagarde, *Directeur Général*, CDC PME
- Denis Mortier, *Directeur d'Investissement*, Collier Capital
- Jean Grimaldi, *Directeur du Private Equity*, SG AM Alternative Investments
- Jean-Patrick Demonsang, *Directeur Général*, Spéf Venture
- Antoine Valdes, *Président*, Alto Invest

12:20 **Esprit d'Entreprendre, quand tu nous tiens !**

Quatorze millions de français se rêvent en patrons. Seuls 170 000 téméraires passent à l'acte chaque année. Philippe Bloch se lance en 1994 un défi qui semble perdu d'avance dans un pays aussi traditionnel que la France : réinventer LE café (le produit) et LES cafés (le lieu), l'un et l'autre en perte de vitesse. Passée l'euphorie de la création, les ennuis, les pertes, les doutes, les angoisses et parfois les engueulades s'accroissent... Malgré tout, 9 ans plus tard, aucun obstacle n'aura eu raison de son rêve... Une vision décalée et décapante dans notre environnement de technologies. Enfin un peu d'optimisme !

- Philippe Bloch, *Co-Président*, Columbus Café

13:00 Déjeuner

14:15 **Technologies et Web services : du Nice to have... au Must have ?**

A quel moment une technologie ou un service cessent-ils d'être nouveaux pour apparaître comme une réalité dans le fonctionnement d'une entreprise ? Le futur s'annonce prometteur pour les architectures Web devenues incontournables (3 Mds\$ en 2003 ; 15,2 Mds\$ en 2007). Quelles opportunités pour les jeunes entreprises dans un marché dominé par les grands acteurs ? Quels seront les prochains *must have* à défaut de trouver la prochaine *killer application* ?

- Thérèse Torris, *Group Director European Strategy Research*, Forrester Research
- J. Carl Allen, *Director*, Venture Capital, Forrester Research

Financements alternatifs... Lequel pour qui ?

BSA, OBSAR, ABSAR, Equity line, PIPE... Quel produit pour quelle type de société ? Comment choisir le produit le plus adapté ? Un point sur ces "nouveaux" modes de financement.

- Yannick Petit, *Président*, Avenir Finance Corporate
- Bernard Lechat, *Directeur Associé Opérations financières*, Aurel Leven
- Véronique Rondet-Bresard, *Responsable des Opérations Financières*, Banque Sanpaolo
- Animation : Daniel P.Kahn, *Avocat Associé*, Kahn & Associés

15:00 Présentation de 10 sociétés
2 salles en parallèle



Présentation de 6 entreprises cotées

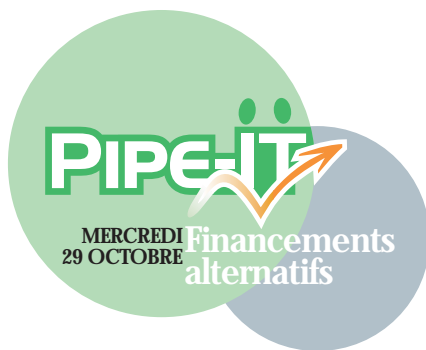
16:15 **Les technologies à l'orée de 2004 : enfer, purgatoire ou renouveau économique ?**

Alors que les modèles de croissance à 3 chiffres sont révolus, que l'on réfute l'innovation pour l'innovation, que la recherche de la valeur ajoutée et du client ont retrouvé toute leur place... Quel modèle de croissance peut-on envisager pour les entreprises IT ? Premiers enseignements de l'année 2003. Tendances et perspectives 2004.

- Jean-Hervé Lorenzi, *Economiste*, Membre du Conseil d'Analyse Economique, Conseiller du Directoire, Cie Financière Edmond de Rothschild

17:05 Trophées Capital-IT Automne 2003

Après le succès du mois d'avril, la 2^{ème} édition devient la plate-forme des financements alternatifs dédiée aux entreprises cotées sur Euronext !



Investisseurs, vous recherchez aujourd'hui :

- des entreprises établies...
- des niveaux de risques délimités...
- une diversification de votre portefeuille...
- des valorisations raisonnables

Pipe-IT vous permettra de rencontrer

10 valeurs cotées en recherche de financement : BSA - OBSAR - PIPE - Equity Line...

Jacques Soumeillant
Président-Directeur-Général
Access Commerce

// Pipe IT nous a permis de rencontrer les investisseurs intéressés par des prises de blocs d'actions sur des smallcaps IT. Ils étaient tous là! Cela a été pour nous l'occasion de rencontrer des investisseurs parfaitement ciblés et de saisir les opportunités de financer notre croissance. Pipe-IT nous a fait gagner beaucoup de temps. //

Partenaires Platinum :



Partenaires Gold :



Partenaires Silver :



Autres partenaires :

Are you net • Catalyseur Centrale-Essec • Centre Relais Innovation-Paris IdF
FING • France Angels • HEC Start-up

Oui je m'inscris à :

- L'Entrepreneur Workshop 27 octobre
 Capital-IT 28-29 octobre
(Inclus l'accès à Pipe-IT)

Nom
Prénom
Société
Titre
Activité professionnelle
Tel
Mobile
Fax
E-mail
Adresse
.....
Code Postal
Ville
Pays

Paie ment

Le montant global de l'inscription toutes taxes comprises est dû à réception de la facture et au plus tard la veille de la manifestation, faute de quoi, l'inscription sera annulée et l'admission refusée.

- Chèque en Euros TTC à l'ordre de FF&T Events.
- Carte bancaire : Visa, Master Card, Eurocard, American Express.
- Virement libellé au nom de FF&T Events avec le nom du (des) participant(s).

Dès réception de votre paiement, vous recevrez une facture acquittée ainsi que les informations pratiques pour vous rendre à la conférence.

Condi ti ons d'annulation

La résiliation par le participant doit être notifiée par écrit 30 jours avant la date de la manifestation. Dans ce cas, les droits d'inscription seront remboursés à 75%.

Je joins mon règlement

L'Entrepreneur Workshop 300 € HT 358,80 € TTC

Capital-IT 1 150 € HT 1375,40 € TTC
-10 % avant le 3 octobre
-50% personne supplémentaire d'une même société inscrite simultanément (offres non cumulables)

par Chèque payable à FF&T Events, Centre Nautique Paris Boulogne - Face au 36 quai Alphonse Le Gallo - 92100 - Boulogne Billancourt - France (chèque en Euros TTC).

Virement bancaire

IBAN	Banque	Agence	Compte	RIB	Code Swift
FR76	30056	00148	0148 212 6855	06	CCFR FR PP 030

Carte de crédit

Visa Master Card Eurocard American Express

Montant à débiter: _____ , _____ € TTC

Numéro de carte: ____ / ____ / ____ / ____

Date d'expiration: ____ ____ / ____ ____

Date:

Signature
Tampon société

* TVA : 19.6 %

Au-delà, ils resteront acquis en totalité à l'organisateur. Dans tous les cas, une confirmation écrite doit être obtenue auprès de l'organisateur. Vous pouvez vous faire remplacer à tout moment jusqu'au 21 octobre 2003. Merci de nous informer des changements de noms. L'organisateur se réserve le droit de modifier le programme si les circonstances l'y obligent.

Hébergement

La centrale de réservations du groupe ACCOR se tient à votre disposition pour trouver une chambre d'hôtel répondant à vos critères : 0 825 88 00 00



Centre Nautique Paris Boulogne
Face au 36, quai Alphonse Le Gallo
92100 - Boulogne Billancourt - France
Tel +33-1 41 31 62 62 Fax +33-1 41 31 09 64
info@fftevents.net



The Wall Street Journal Europe is a registered trademark of Dow Jones and Company.